

Hugen, gevestigd in Zevenaar is specialist op het gebied van brandveiligheid.

Hugen

Naast de reguliere blusmiddelen is Hugen Automatic Fire Control gespecialiseerd in de ontwikkeling en installatie van automatische (object) blussystemen en brandmeldinstallaties.

Met haar compacte object-blussystemen kan Hugen betrouwbare installaties aanbieden met lage investeringskosten die overal toepasbaar zijn.

Met Hugen Maintenance for Aircraft heeft Hugen voorts binnen de internationale luchtvaart industrie een sterke positie op het gebied van onderhoud aan vliegtuig -noodapparatuur. Daarnaast heeft Hugen als enige in Nederland de benodigde vergunningen voor de diverse activiteiten op het gebied van de blusstof Halon voor kritische toepassingen.

Voor onze activiteiten op het gebied van detectie- en blussystemen zijn wij op zoek naar versterking van ons team in de functie van (M/V):

SALES MANAGER

Regio Noord-Oost Nederland

Na een inwerkperiode waarin u de organisatie en de systemen hebt leren kennen gaat u contacten leggen en onderhouden met bestaande en potentiële opdrachtgevers. Uw markt- en klantgerichte opstelling stelt u hierbij in staat om kansen te zien en te benutten. U genereert aanvragen en biedt na een grondige analyse maatwerkoplossingen aan, die in een projectmatige vorm binnen het bedrijf tot uitvoering worden gebracht. Voorts bent u in staat om extra afzet te genereren via een dealerkanaal (E en W installateurs) dat door u wordt opgezet en onderhouden. U bent als Sales Manager commercieel verantwoordelijk voor de Business Unit Systemen.

U bent er zich continue van bewust dat uw inspanningen moeten leiden tot concrete resultaten. Uw analytische capaciteiten en gevoel voor prioriteiten zorgen ervoor dat u in staat bent uw acties optimaal af te stemmen naar de markt, waarbij u overzicht bewaart over het geheel. De diversiteit aan klanten binnen uw werkerrein vragen van u een inventieve opstelling waarbij het complex aan wensen door u concreet vertaald wordt in een oplossing die de klant zoekt. U rapporteert hierbij rechtstreeks aan de Directeur en SKG BU Manager.

Om deze functie succesvol te kunnen uitoefenen beschikt u over:

- Een Opleiding HTS WTB/E of een Commerciële opleiding op HBO-niveau met een sterke affiniteit met techniek
- Opleiding Projecteringsdeskundige en/of PVE opsteller en/of Specialist Brandpreventie is een pre.
- Enige jaren ervaring in projectmatige verkoop van kapitaalgoederen
- Een succesvolle achtergrond als Accountmanager in een gelijksoortige functie in de Business-to-Business markt
- Aantoonbare succesvolle ervaring in de opzet en begeleiding van een dealernetwerk

Daarnaast bent u:

- Een gedreven persoonlijkheid met een resultaat- en winstgeoriënteerde instelling
- Een doorzetter met kostenbewustzijn die zijn inspanningen vertaald ziet in resultaten
- Een teamplayer die ook zelfstandig kan opereren,
- Iemand die kansen grijpt maar zelf ook kansen creëert
- Een sterke gesprekspartner die betrokken partijen weet te inspireren dan wel te overtuigen

Indien u zich herkent in bovenstaand profiel dan willen wij u uitnodigen te solliciteren. Voor nadere inlichtingen over deze functie kunt u contact opnemen met Dhr. E. Leferink; Directeur Hugen BV, tel.nr. 0316-247494. Sollicitaties graag aan eleferink@hugen.com óf:

Hugen B.V.
T.a.v. de heer E. Leferink
Postbus 24
6900 AA Zevenaar



Hugen is een onderdeel van de SK Group
(www.skfire-securitygroup.com)